

BAC +5

Titre Manager de Développement d'Affaires à l'International

BAC +3

Bachelor Responsable en Commerce International
Titre Consultant Recrutement
Bachelor Responsable Développement Commercial (plusieurs options possibles)
Bachelor Responsable de la Distribution
Bachelor Ferrandi Arts Culinaires et Entrepreneuriat (option cuisine ou pâtisserie)
Bachelor Ferrandi Management Hôtelier et Restauration
Titre Responsable visuel merchandiser
Titre Architecte d'Intérieur spécialisé en design commercial
Bachelor Chef de projet Webmarketing et conception de site

BAC+2

BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Clients
BTS Management Commercial Opérationnel
BTS Assurance
BTS Support à l'Action Managériale
Titre Attaché Commercial
Titre Assistant(e) de Direction(s)
Titre Gestionnaire d'Unité Commerciale
Titre Gestionnaire d'Unité Commerciale Spécialisée Vins & Spiritueux
Titre Commercialisation appliquée Vins & Spiritueux
Titre Décorateur Merchandiser Scénographe
Titre Graphiste Concepteur en Communication Multicanal

BAC

BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente (option A et B)
BAC PRO Métiers de l'Accueil
CQP Conseiller de vente Horlogerie-Bijouterie
Titre Vendeur Conseiller Commercial
BP Arts de la Cuisine
BP Arts du Service et Commercialisation en Restauration
Certificat Développeur Web
Certificat Décorateur d'Intérieur

CAP

CAP Employé de Commerce Multispécialités
CAP Employé de Vente Spécialisée option A ou B
Mention Complémentaire Sommellerie
CAP Cuisine
CAP Commercialisation et Service en CHR
CAP Agent de Production et Service en Restauration

05 56 79 52 00

campus@formation-lac.com

campusdulac.com

CAMPUS RIVE GAUCHE

10 rue René Cassin
CS 31996

33071 Bordeaux cedex

CAMPUS RIVE DROITE

7bis rue Max Linder
33500 Libourne



BACHELOR RESPONSABLE OPÉRATIONNEL RETAIL

BAC+3 *Responsable de la distribution*

NIVEAU 6

CAMPUS DE BORDEAUX

START & BOOST

- Responsable de magasin
- Chef de rayon
- Chef de secteur
- Chef de département
- Manager des ventes

**100 % DE RÉUSSITE
AU DIPLÔME**

**89 % D'INSERTION
PROFESSIONNELLE***

EN QUOI CONSISTE CE DIPLÔME ?

- Acquérir des compétences polyvalentes dans les métiers de responsable commerce
- Être capable de suivre des objectifs
- Mettre en place des stratégies commerciales et piloter des projets
- Mettre en œuvre et suivre des actions
- Etablir des commandes
- Suivre et analyser des ventes
- Contrôler des prestations fournisseurs
- Analyser des résultats de son activité
- Gérer des stocks et des inventaires

POUR QUI ?

- Être titulaire d'un diplôme Bac +2 en commerce-vente-distri OU Bac+2 d'un autre secteur et 6 mois d'expérience professionnelle en commerce-vente-distri OU 3 ans d'expérience professionnelle en commerce-vente-distri

SOUS QUELLE FORME ?

- Alternance (12 mois en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation)
- Ou sous statut étudiant
- Accessible en VAE et en Blocs de Compétences
- 469 heures de formation

AU PROGRAMME :

- Gestion et développement commercial : mix marketing, cross-canal et plans d'actions
- Management d'équipe : recrutement, formation, leadership...
- Gestion et organisation des surfaces de vente et de stockage : merchandising, négociations avec les fournisseurs

LES + DU CAMPUS

- Plateforme numérique permettant un travail individualisé en autonomie et adapté au rythme de chacun
- Travaux de groupe en mode projet, pour expérimenter le travail en équipe et la gestion des relations interpersonnelles, compétences clés en entreprise
- Interventions de professionnels pour enrichir la culture économique et commerciale
- Suivi personnalisé en centre de formation et en entreprise
- Examens blancs/entraînements pour préparer à l'examen final

COMMENT POSTULER ?

Inscription en ligne sur

campusdulac.com